



Program wykładu prowadzonego w ramach projektu nr POKL.08.02.01-02-019/11

Prowadzący: dr inż. Jarosław Osiadacz, dr Justyna inż. Seliga

Program wykładu:

Komercjalizacja wiedzy w Uniwersytecie Medycznym we Wrocławiu. Zasady, możliwe wsparcie i studium przypadku

Cz. I

Komercjalizacja wiedzy w Uniwersytecie Medycznym we Wrocławiu.

1. Zasady, możliwe wsparcie

- Podstawowe informacje z zakresu ochrony własności intelektualnej
- Komercjalizacja wyników badań naukowych – możliwe ścieżki oraz uczestnicy procesu
- Problemy komercjalizacji w Polsce
- Pokonywanie przeszkód
- Wsparcie Uczelni

Dr inż. Justyna Seliga – Specjalista w Centrum Innowacji i Transferu Technologii Uniwersytetu Medycznego im. Piastów Śląskich we Wrocławiu.

Cz. II

Komercjalizacja wiedzy w Uniwersytecie Medycznym we Wrocławiu.

2. Studium Przypadku – Centrum Technologii Inhibitorowych Sp. z o.o.

- Komercjalizacja – cóż to takiego?
- Ramy prawne dla pośredniej komercjalizacji wiedzy
- Przykład komercjalizacji poprzez nowy podmiot

Dr inż. Jarosław Osiadacz – Prezes Zarządu Centrum Technologii Inhibitorowych Sp. z o.o. Właściciel firmy konsultingowej Innova - doradztwo w zakresie technologii i organizacji produkcji, komercjalizacji wiedzy i zarządzania własnością intelektualną oraz zarządzania projektami.

